

## 企业/机构致谢

- 本课程由【伦敦证券交易所集团】授权提供，选自伦交所集团云支教系列课程。在此，特别致谢伦交所集团对“云支教”助学计划的支持，以及对乡村儿童教育发展所做出的贡献。

# 我要当老板！发现梦想，开启属于你的小事业！

云支教全国标准课程1.0版



## 今天我们要一起探索

- 1、当老板有哪些超酷的好处?(自由?赚钱?还是改变世界?)
- 2、怎么一步步成为小老板?(从兴趣到计划,原来没那么难!)
- 3、老板也有不同类型?(小商店老板 vs 大公司 CEO,他们的工作一样吗?)
- 4、什么是“公司”?它有哪些种类?(从小卖部到华为,原来都是“公司”!)
- 5、动手又动脑:一起规划我的“小公司”!(分组讨论 + 创意分享,看看谁的想法最有趣!)



## 欢迎来到老板小课堂!

大家好! 我是 XXX 老师, 今天我们要一起玩转 ‘老板’ 这个超酷的角色! 你们心中的老板是什么样的? 是坐在办公室里做决定, 还是自己开店卖喜欢的东西? 不管怎样, 当老板的第一步, 就是敢想敢做! 现在, 让我们一起走进今天的课程吧~”



## 欢迎来到老板小课堂!

想一想，说一说：

你觉得“老板”是做什么的？

你见过哪些老板？（比如妈妈的公司老板、小区便利店老板、动画片里的角色？）

如果让你当一天老板，你想做什么？



## 当老板的好处-自由与独立

当老板最棒的一点：我的时间我做主！

不用每天早睡早起赶学校？

错！老板也要努力，但可以自己决定：

什么时候工作（比如喜欢早上做手工，下午开店）

怎么工作（坐着卖货？推着小车卖？还是线上直播卖？）

小案例：藏区的扎西叔叔从小喜欢做唐卡，长大后开了自己的手工艺品店。他每天早上画唐卡，下午接待客人，周末还能带家人去草原玩，因为他是自己的老板！





## 当老板的好处-赚钱让生活更美好

努力就有收获，老板的钱包会“长大”！

成功的老板能赚更多钱，用来：

买自己喜欢的书和玩具

给家人买礼物

扩建自己的小店（比如从摆摊变成租一个小铺面）

小提醒：赚钱不是唯一目标，但合理的收入能让你的梦想走得更远哦！



## 当老板的好处-做社会小英雄!

老板的力量：改变社区，帮助别人！  
开一家小餐馆，能让邻居们吃得开心；  
开一家文具店，能让同学们买到便宜的笔记本；  
扎西叔叔的手工艺品店现在有 20 多个员工，他们都是附近的村民，不用去远方打工，在家门口就能赚钱养家！



## 如何成为老板

### 第一步：找到你的“火花”

兴趣是最好的起点！

想一想：你平时喜欢做什么？画画？拼积木？做甜点？讲故事？

小活动：拿出一张纸，写下3件你“做起来超开心”的事，比如“给布娃娃设计衣服”“收集漂亮的石头”“组织小伙伴玩游戏”——这些都可能是你当老板的灵感！



## 如何成为老板

### 第二步：把想法变成计划

没有计划，梦想只是空想！

以“开小卖部”为例，计划需要包括：

卖什么？（零食、文具、还是自己做的手工艺品？）

在哪里卖？（学校操场、小区花园、还是让妈妈帮忙在朋友圈卖？）

需要多少钱？（进货成本：比如 10 包薯片 50 元，包装纸 10 元）

怎么吸引客人？（买一送一？满 10 元送贴纸？）



## 如何成为老板

### 第三步：学习充电，武装自己！

老板不是天生的，而是学出来的！

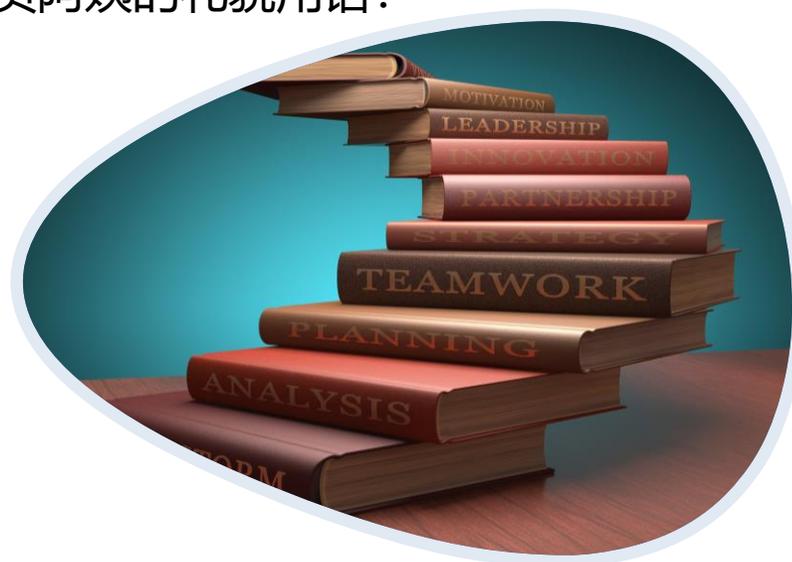
学习途径有哪些？

看书：《儿童财商启蒙绘本》《小老板日记》

问大人：爸爸怎么管理公司？妈妈怎么记账？

实践尝试：先从“家庭小任务”开始，比如负责管理自己的零花钱，记录收支

比如：小明开小卖部前，跟着妈妈去超市观察“货架怎么摆”“价格怎么标”，还偷偷学了收银员阿姨的礼貌用语！



## 如何成为老板

### 第四步：勇敢尝试，不怕失败！

失败是成功的“练习卡”！

第一次卖东西没人买？没关系！可以：

问问客人：“你为什么不买呀？”（可能价格太贵，或者他们不喜欢）

调整计划：降价促销，或者换一种商品

小明的小挫折：他第一次进的橡皮擦太硬，同学们不爱买。后来他换成水果味橡皮擦，很快卖光了！他说：“失败就像游戏里的关卡，闯过去就赢啦！”



## 什么是“公司”？大家庭的合作魔法！

公司的秘密：一群人，一件事，一起拼！

公司就是“很多人一起努力，做出产品或服务，赚到钱后一起分享”。

比如：

奶茶店：老板买材料，员工做奶茶、招待客人，大家一起让顾客喝到美味的奶茶。

玩具厂：设计师画图纸，工人做玩具，销售员卖玩具，大家一起让小朋友买到喜欢的玩。



## 公司的分类 —— 从小到大，步步成长！

### 2. 中型企业（有点规模的“大家庭”）

特点：员工几十到几百人，老板需要管理团队（比如安排任务、解决问题）。

案例：

三只松鼠：卖坚果的公司，有专门的采购团队、设计师团队、客服团队，老板要让各部门配合好，才能让坚果又好吃又好看。

良品铺子：全国有很多分店，每个分店有店长，老板要决定“接下来卖什么新品”“怎么让更多人知道我们”。



## 公司的分类 —— 从小到大，步步成长！

### 3. 大型企业（遍布世界的“超级团队”）

特点：员工上万，业务全球开花，老板要制定长远战略（比如“明年进军哪个国家”“怎么发明新技术”）

案例：

华为：手机和电脑卖到全世界，老板要带领团队研发 5G、6G 技术，让华为成为科技强者

阿里巴巴：淘宝让全国人网上购物，老板要想办法让购物更方便、更安全，甚至让外国人也能用中国的电商



## 互动环节 —— 我的老板梦想秀!

小组讨论 (5 分钟) : “如果让你当老板, 你想开什么公司?”

分组: 4-5 人一组, 每人分享自己的想法。

记录员: 选一个小朋友记录小组的创意 (比如 “宠物托管公司” “彩虹棉花糖店” “机器人玩具工厂” ) 。

小任务: 用彩笔简单画出你的 “公司 logo” 或 “小店外观” 。



## 今天我们学到了

当老板能获得自由、实现创意、赚到钱、帮助别人  
成为老板的步骤：找兴趣→定计划→学本领→勇敢试  
公司有小、中、大型，每一种都需要用心经营

最后提问：你现在最想尝试的“小老板任务”是什么？（比如在家卖旧玩具、给家人“打工”赚零花钱）

老师的话：“记住，每个大老板都是从小梦想开始的！只要你相信自己，一步步努力，未来一定能成为超厉害的老板！加油，你们是最棒的！”



## 版权声明

- 本课程由【伦敦证券交易所集团】授权提供，选自伦交所集团云支教系列课程。在此，特别致谢伦交所集团对“云支教”助学计划的支持，以及对乡村儿童教育发展所做出的贡献。
- 本课程仅用于有爱有未来大学生志愿者及企业志愿者，针对乡村学校开展教育帮扶项目；同时，支持乡村学校用于开展课程教学。
- 未经授权许可，对课程内容进行摘取、复制、传播、修改、出租、售卖，或以其他方式进行处理及衍生其他作品的行为，均构成侵权。
- 任何企业、机构和个人，不得将本课程应用于商业用途。

有爱有未来企业志愿行动  
2026年03月06日



## 云支教助学计划 Online Education Volunteer Project

为响应“乡村振兴”战略，有爱有未来企业志愿行动联合多家专业机构于2018年发起“云支教助学计划”，以“互联网+教育扶贫”的创新模式，为企业志愿服务和大学生助学支教提供可持续的教学直播平台，帮助乡村中小学校接触更多优质教育资源，助力乡村教育发展。

截至2025年，共有来自26家企业员工志愿者，391所高校大学生志愿者响应“云支教助学计划”，覆盖中国31个省市的626所乡村学校，累计开展支教课时数量为35,158课时，204,500名乡村学生直接受益。



## 有爱有未来企业志愿行动 Share the Care Volunteer Organization

有爱有未来创立于2006年，是国内领先的企业志愿服务项目平台和枢纽机构，服务于FESCO系统数万家中外企业和数百万白领员工。有爱有未来以教育、环境、健康、艺术作为志愿服务的主要工作方向，聚焦联合国可持续发展目标（SDGs）、企业社会责任（CSR）、ESG环境责任等相关议题，积极响应国家乡村教育振兴、双碳行动、健康中国等政策倡导，持续开展形式多样的企业志愿服务项目，公益资源网络覆盖全国。

截至目前，有爱有未来已发动超过300家中外企业，在中国31个省市的626所乡村学校开展超过900项/次公益项目和志愿服务活动，参与企业员工及高校大学生志愿者超过161万人次，超过136万名乡村师生受益。

### 联系我们

Ms. Alina Wang王公佑  
Office: 8610-82193926  
Mobile: 135 2057 6052  
Email: [alina\\_wang@youthimpact.cn](mailto:alina_wang@youthimpact.cn)





# 让每个孩子都能拥有更好的教育机会

有爱有未来企业志愿行动

中国北京市海淀区中关村南大街2号数码大厦A座3207室

[www.sharethecare.cn](http://www.sharethecare.cn)